

國內首度引進日本在地產業顧問×超人氣業師，VIP小班，名額有限！

中小企業佔全台企業將近8成，平均存活壽命13年的中小企業，存亡關鑑可能就在接班瞬間！

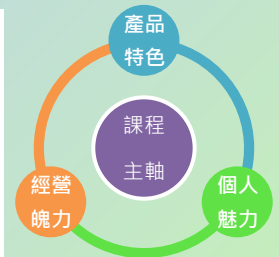
二代接班人學堂



接下企業營運任務的接班人，要怎麼圓融運作？
如何讓品牌成功轉型，再次締造銷售佳績？
身為企業代表，如何一舉手一開口就令人信服，並依據分析，找出屬於自己的成功方程式？
超過8位國內外專門業師、6天42小時的密集課程，給自己與事業脫胎換骨的機會！

課程特色

- ✓ 產品特色、個人魅力、經營魄力三大主軸，全面涵蓋接班知能。
- ✓ 一次強化跨國新知、分享多元案例、獲得管理密技。
- ✓ 首度來台私授的日本顧問師資×頂尖人氣業師！
- ✓ 日本地方產業品牌經營、通路開拓、接班個案實務經驗分享！
- ✓ 小班教學、從風格打造到領導管理的一對一專屬顧問。
- ✓ 六周密切參與，與二代學習夥伴共榮共創！



課程時地

時間：2016年6月20日~7月25日 每周一 9:00~17:00
(每堂課7小時，全系列共42小時)

地點：中衛發展中心台北訓練教室
(台北市中正區杭州南路一段15之1號3樓，善導寺5號出口步行5分鐘)

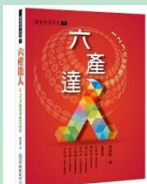
適合對象

- 中小企業接班經營者、事業經營者、儲備接班人
- 企業經理人、管理顧問
- 預計招收名額：20名



課程費用

- 定價：原價 36,000元，菁英學院優惠價 24,000 元。
- 早鳥優惠：於5/31(二)以前報名並繳費成功者，可享優惠價 20,000 元。
- 團報優惠：6/1(三)~6/12(日)兩人報名可享優惠價 23,000元/人、三人以上報名可享優惠價 22,000元/人。
- VIP優惠：6/12(日)前報名並填入優惠代碼，可享優惠價 19,000 元。
- 費用說明：以上價格均含稅、午餐、茶點、教材、日語現場翻譯，再贈「六產達人：123產如何點石成金」。
- 參加課程達36小時，將授予財團法人中衛發展中心「上課證明」。





山口祐輔

Reproall公司負責人、日本農林水產省六級產業顧問、北海道立綜合研究機構戰略研究顧問。

2010年抱持著讓一級產業、中小企業更有生命力的初衷，成立Reproall公司。長期擔任政府單位的輔導顧問，更擅長協助農業及中小企業，輔導實績橫跨台日。經他改造後的品牌，成效包括：兩年半內營業額呈**2倍成長**，達到**8千萬日元**，售價從190日幣提高為360日元、透過策略規劃，一年營收**增加5千萬日元**、在台灣的日本產品展，一日銷售額達**40萬日元**。



專長：
營運策略、品牌設計、
商品企劃、店面經營、
顧客關係管理、顧客
滿意度、網站經營。



2016年：「十勝糖彩」榮獲「北海道高質食品獎」。



2012年：「北海道巧克力豆」榮獲「北海道新技術・新產品研發獎食品組」特別獎。

得獎實績



2014年：「魚露」榮獲全國在地味增及醬油評比「最高金獎」四項紀錄。



2012年：「黑松內Blue Cheese」榮獲「ALL JAPAN Natural Cheese競賽」金獎。



莊瑞豪、盧袵雲

兩個八月 負責人

同是八月出生的兩個人，於2005年完成日本的學業後在台北成立「兩個八月創意設計」，秉持著設計者與使用者的角度，嘗試透過產品的創意帶出生活態度的另種思惟與轉變，曾獲2006年「SICF」設計獎賞、2011年設計大會台灣百大設計師、天下雜誌票選台灣最受歡迎的新銳設計師第一名，以及擔任2016年臺北世界設計之都的宣傳視覺設計團隊之一等。



陳進東

麥傑廣告 創意總監/負責人

中華平面設計協會榮譽理事長，大學視傳系兼任助理教授，曾榮獲國內外設計競賽Red dot award德國紅點、iF design Award、連續五年OTOP等大獎，2011台北世界設計大會全球宣傳設計均出自他手，台灣設計競賽活動的熱門評審。從事設計工作有23年的經驗，擅長品牌形象規劃與設計策略整合。



羅宜宜

草本山泉造型美學館 負責人

北京草本山泉SPA造型美學館負責人，具美國AIS美學造型系統培訓及顧問師資格認證，曾擔任北京電視台時尚裝苑節目造型設計師、北京有線電視台電視美容周刊節目主持及策劃、普普造型顧問公司負責人、創意總監、北京文藝台<北京您早>節目嘉賓主持，造型過的知名藝人包括趙薇、范冰冰、蘇有朋等，獲選為首屆中國美容化妝業十大時尚影響力人物。



潘月琪

資深媒體主持人

廣播、活動主持、教學資歷20年，媒體訪談對象高達數千人，對談功力及專業態度深受各界來賓信賴與喜愛。三度入圍廣播金鐘獎「藝術文化節目獎」及「藝術文化節目主持人獎」。

現任媒體活動主持人、專業口語訓練講師、「雲門舞集舞蹈教室」新聞聯絡人。

Career就業情報資訊股份有限公司 顧問群



CPAS 人才適性診斷測驗是日本心理測驗大師 - 伊藤友八郎博士，經過多年的研究開發而成的人格測驗工具。就業情報資訊股份有限公司於1992年與伊藤博士共同研發，並將試題內容本土化，診斷結果的準確性為95%，目前已有超過五百家知名企業使用此測驗，有助於管理者發揮個人與團隊的優勢，創造更高的工作績效。

聯絡窗口：鄭小姐 02-2391-1368 分機6342、f342@csd.org.tw

報名須知：

- 1.本單位保留師資、課程內容、時間及場地最終調整之權利。
- 2.全系列課程之發票開立為六月，於課程現場領取。
- 3.課程中禁止錄音、錄影。
- 4.課前須知將於開課前一周發送至報名資料所留的E-mail與手機號碼。
- 5.若未達開班門檻，主辦單位將於課程開始前8天告知，並全額退費。
- 6.課程開始前8天予以退費，將酌收報名費10%的手續費用，逾期恕不受理。
課程前8天到前1天後若無法參與，請向主辦單位辦理轉讓手續，或親至中衛發展中心辦理退費，酌收報名費20%的手續費用。
課程開始後未逾全期（或總課程時數）三分之一期間內提出退費申請，需親至中衛發展中心辦理退費50%。
課程開始後逾全期（或總課程時數）三分之一，將不予退費。
- 7.若因天候及其他不可抗力因素，致使課程無法進行，主辦單位將於官網公告，並個別通知已報名者後續處理方式。

課程總表

主題	課程時間	講師	內容	課程大綱	
地方品牌再造	6/20 (一)	09:00-12:00	山口祐輔	解析日本、台灣成功與失敗的案例，從中探索你的品牌發展策略！	1. 拆解「地方品牌」內涵 2. 如何連接消費者需求與商機 3. 「錢」進日本市場兩大攻略
		13:00-17:00	莊瑞豪 盧衫雲		1. 地方產業如何成功發展品牌 2. 老品牌更應該與時俱進，甚至超越時代 3. 品牌重生與再造
開發人氣商品	6/27 (一)	09:00-12:00	山口祐輔	如何在既有的事業基礎上，展開產品佈局與台灣、日本市場攻防戰！	1. 不洞悉顧客，就別想賣出產品 2. 好設計就一定熱賣？符合市場需求才受用 3. 物流扮演的重要角色
		13:00-17:00	陳進東		1. 以消費者需求蹲點觀察法則 2. 從品牌核心出發的商品開發戰略 3. 創造產品品牌獨特銷售賣點 4. 定位、定價、定型換位思考法則 5. 感動人心的故事行銷法則
自我風格定位	7/4 (一)	09:00-12:00	羅宜宜	在這講求效率的時代，讓你一次就穿出自己、打造立即讓人信服的形象！	1. 認識自己和找出你的發光點 2. AIS色彩的認識與運用 3. 體型分析與風格定位 4. 服裝搭配技巧 5. 商務休閒的搭配方式 6. 配件運用
		13:00-17:00			
口語溝通表達	7/11 (一)	09:00-12:00	潘月琪	演練在企業內對上、對下溝通，以及面對客戶、媒體有效傳遞訊息的技巧。	1. 有效傳遞訊息的聲調演練善用肢體語言，形塑專業風采 2. 知己知彼，瞭解媒體現況 3. 聚焦目光，媒體應答技巧 4. 從臨場反應窺見實力 5. 素養進階，內外兼修的溝通法則
		13:00-17:00			
新世代帝王學	7/18 (一)	09:00-12:00	山口祐輔	身為接班人的煩惱、我們都懂，透過驗證掌握個人特質，發展領導風格。	1. 經營者信念與企業理念 2. 相信自己！長江後浪推前浪 3. 永遠為下一步做好準備
		13:00-17:00	Career情報誌顧問群		1. 揭開自己性格的真相 2. 掌握獨特的領導風格 3. 一對一性格診斷解析
黃金十年策略	7/25 (一)	09:00-12:00 13:00-17:00	山口祐輔	彙整日本、台灣接班人的三大煩惱，全盤檢視企業資源，擘劃下一個黃金十年事業。	1. 資源整合與融資 2. 事業策略與品牌化 3. 經營分析工作坊 4. 發表與研討

「二代接班人學堂」報名表

姓名		性別	<input type="checkbox"/> 男 <input type="checkbox"/> 女	用餐	<input type="checkbox"/> 素食 <input type="checkbox"/> 一般
E-mail		手機			
公司名稱	(股)公司	聯絡電話			
職 稱		傳 真			
統一編號		發票開立	<input type="checkbox"/> 二聯式	<input type="checkbox"/> 三聯式	
優惠代碼		費用合計	元		
繳費方式	<input type="checkbox"/> 支票 <input type="checkbox"/> 匯款 <input type="checkbox"/> ATM 轉帳 <input type="checkbox"/> 親臨辦理				
聯絡地址	<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>				
由何處得知此課程	<input type="checkbox"/> 中心 EDM <input type="checkbox"/> 中心網頁 <input type="checkbox"/> 公司/同事 <input type="checkbox"/> 他人推薦 <input type="checkbox"/> 自行搜尋 <input type="checkbox"/> Facebook <input type="checkbox"/> 書面信函 <input type="checkbox"/> 其他_____				
備註	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 報名方式：請填妥報名表，以傳真或 E-mail 報名，並請來電確認。 ➤ 繳費方式 <ul style="list-style-type: none"> 1.支票：支票抬頭『財團法人中衛發展中心』 2.匯款、轉帳：匯款帳號：624-54-133567-8，中國信託商業銀行 承德分行； 戶名：『財團法人中衛發展中心』。請於匯款、轉帳後提供明細。 3.現金付款、刷卡：請親臨中衛發展中心辦理。 ➤ 聯絡方式：財團法人中衛發展中心 菁英學院 鄭小姐 地 址：台北市中正區杭州南路一段 15-1 號 3F 電 話：(02)2391-1368 轉 6342 傳 真：(02)2391-1281 E-mail：f342@csd.org.tw ➤ 本報名表如不敷使用，請自行影印。 				

個人資料保護聲明

財團法人中衛發展中心(下稱「本中心」)謹依個人資料保護法規定告知您下列事項：

1. 個人資料蒐集之目的

- (1) 為執行本中心主辦或協辦之課程、會議及其他活動。
- (2) 為行銷、推廣本中心之課程、書籍或進行其他與本中心依法得從事業務有關之活動。
- (3) 作為上開活動之後續處理、聯絡及紀錄之用途。

2. 個人資料蒐集之類別如報名表。

3. 本中心對於您提供之個人資料，將妥為保存，並遵循以下原則使用您的個人資料

- (1) 本中心將於存續期間內於前述第一項目使用您的個人資料，不另做其他用途。
- (2) 本中心將於國內使用您的個人資料，不會傳輸至其他國家或第三人。
- (3) 本中心將使用您的資料進行本中心相關課程訊息之發送，若您不願意再收到本中心提供之訊息，請回覆信箱f342@csd.org.tw取消。

4. 依個人資料保護法第三條規定，您可以針對您的個人資料行使以下權利，若有個人資料相關權益問題，請洽f342@csd.org.tw：

- (1) 查詢或請求閱覽。
- (2) 請求製給複製本。
- (3) 請求補充或更正。
- (4) 請求停止蒐集、處理或利用。
- (5) 請求刪除。

5. 您可拒絕提供全部或部分個人資料，但若您不願意提供真實且正確完整之個人資料，將可能導致您無法參加或接受本中心所提供服務之權益。

6. 本人(報名者)已閱讀並充分瞭解上開告知事項。

報名者親簽：